



iryo innovazione ad alta velocità

Settore

Trasporti e logistica

Localizzazione

Madrid, Spain

Soluzioni in evidenza

-  Piattaforma JAGGAER One
-  eProcurement
-  Contracts
-  Sourcing
-  Supplier Intelligence

[Access All Success Stories](#)

Chi è iryo

iryo è il primo operatore privato di treni ad alta velocità in Spagna, un consorzio composto dagli azionisti della compagnia aerea spagnola Air Nostrum, della società ferroviaria italiana Trenitalia e di Globalvia, leader mondiali nella gestione di concessioni di infrastrutture di trasporto e servizi di mobilità.

L'azienda mira a offrire servizi ferroviari efficienti, sostenibili e orientati al cliente, migliorando la connettività tra le principali città spagnole.

Ha iniziato le proprie attività nel 2022, dopo la liberalizzazione del settore, un momento storico per l'industria dei trasporti che ha permesso di offrire ai cittadini maggiore qualità del servizio, più frequenze e soprattutto prezzi più competitivi. In Europa dispone di treni ad alta velocità moderni, veloci e sostenibili. Grazie a un design aerodinamico all'avanguardia e all'utilizzo di tecnologie per il risparmio energetico, raggiunge i 300 chilometri orari con la massima efficienza. Si tratta di un treno silenzioso, con una capacità di 419 passeggeri.

L'impegno verso l'Agenda 2030 e gli Obiettivi di Sviluppo Sostenibile, insieme a una flotta commerciale di ultima generazione completamente elettrica – la più efficiente sul mercato –, treni costruiti al 95% con materiali riciclabili e alimentati da fonti di energia 100% rinnovabile, posizionano iryo come la realtà più innovativa e sostenibile nel settore ferroviario europeo.

Sfida

Fin dall'inizio delle attività in Spagna, nel novembre 2022, il reparto acquisti di iryo ha individuato



“La tecnologia deve essere al servizio delle persone, non il contrario. Per questo continuiamo a valorizzare il team del reparto acquisti, vero ispiratore di tutto il percorso. Esperienza, impegno e intuito sono fondamentali per prendere decisioni efficaci”.

Ares Puivecino, responsabile acquisti di iryo

Perché JAGGAER

JAGGAER One è una piattaforma intelligente di collaborazione con i fornitori per i processi source-to-pay che consente di migliorare il processo decisionale e accelerare i risultati aziendali. iryo ha fatto leva sulla soluzione Sourcing di JAGGAER per negoziare con i fornitori su tutti i fattori di costo, per semplificare i processi di acquisto complessi, sia diretti che indiretti e massimizzare il risparmio.

la necessità di implementare un sistema agile, efficiente e digitale in grado di ottimizzare la gestione degli acquisti. L'obiettivo era eliminare le attività manuali poco produttive e ridurre sensibilmente i tempi di gestione dell'intero ciclo di acquisto, adottando un modello più moderno, in linea con le sfide attuali del settore.

Soluzione

Alla ricerca di una soluzione tecnologica in grado di affrontare queste sfide – tecniche, etiche e di sostenibilità –, iryo sceglie JAGGAER nel novembre 2022. Questa evoluzione ha portato la gestione degli acquisti e delle negoziazioni

da processi manuali alla digitalizzazione 4.0 e 5.0, attraverso un piano articolato in due fasi principali e diversi progetti trasversali di miglioramento.

Nella prima fase è stato sviluppato un modulo fornitori che offre una visione completa dei dati e delle performance, facilitando il miglioramento degli standard di conformità in termini di trasparenza, diritti umani e ambiente lungo tutta la catena del valore. Inoltre, è stato implementato il modulo di e-Sourcing, uno strumento tecnologico fondamentale nella fase pre-acquisto che consente di ottenere condizioni migliori, ridurre i rischi, aumentare la trasparenza, ottimizzare l'efficienza e rafforzare le decisioni strategiche nei processi di acquisto.

Nella seconda fase si completa la digitalizzazione totale dei processi di acquisto per coprire l'intero ciclo P2P, compresi i contratti: repository, template, gestione e negoziazione su piattaforma, nonché gestione della firma elettronica, direttamente controllata dall'azienda.

Nel 2026, iryo punta a ottenere la certificazione secondo la norma UNE 15896 per la gestione degli acquisti a valore aggiunto e la ISO 20400 per gli acquisti sostenibili. Se la prima rappresenta un modello gestionale completo che migliora l'efficienza di tutti i processi, la seconda è uno strumento eccezionale per promuovere la sostenibilità nella supply chain. Inoltre, è in corso l'integrazione con il sistema SAP attualmente in fase di implementazione.

Risultati

In due anni, iryo è riuscita a digitalizzare l'intero processo di acquisto, ottenendo visibilità su tutti i fornitori e il controllo su negoziazioni e aggiudicazioni, riservate solo ai fornitori già qualificati, riducendo al minimo i rischi.

Da quando ha avviato il progetto di digitalizzazione con JAGGAER, le gare e gli acquisti gestiti e tracciati tramite questa tecnologia sono aumentati di quasi il 100%.

Inoltre, il ROI sui tempi di gestione risulta superiore al 210%, mentre gli acquisti fuori processo ("back the door") sono stati eliminati completamente a settembre 2025. In più, è stato creato un sistema fornitori robusto.

Inoltre, il passaggio da una metodologia di acquisto tradizionale a una piattaforma di Sourcing avanzata genera i seguenti vantaggi:

- Semplificazione dell'esperienza di acquisto.
- Aumento degli investimenti tramite contratti.
- Garanzia di piena conformità normativa per contratti e politiche di acquisto.
- Visibilità completa sul 45% dei fornitori, con processi meno costosi e più trasparenti, inclusi i criteri ESG.

Un dato rilevante: l'implementazione di un sistema di acquisto digitalizzato ha portato a un risparmio stimato di 3,4 milioni di euro. Ma il reparto acquisti di iryo guarda oltre: è certo che i progressi attuali nell'Intelligenza Artificiale permetteranno di conoscere ogni utente in modo più semplice, intuitivo e sicuro. L'analisi predittiva dei dati renderà possibile un cambiamento strategico in tempo reale; eliminerà attività ripetitive e offrirà più tempo per rafforzare le relazioni con i partner.



Ready to chat about the impact we can make together?

Contact Us Today

